



CONSULTING

PLAN D'ÉTUDE PARCOURS CREATEUR - PILOTER MA JEUNE ENTREPRISE

PRÉSENTIEL

Prérequis de la formation

- Formation tous publics, tous métiers
- Créateur d'entreprise depuis moins de 5 ans
- Connaissance des environnements Windows ou Mac, internet et de la bureautique

Durée de la formation

La formation durera en général entre 3 et 6 mois pour une durée minimum de 15h00 en présentiel. Des activités à réaliser entre les séances seront à réaliser avec sérieux afin de progresser et de réelles avancées dans votre projet.

Délais d'accès à la formation

Votre formation peut être validée en 48h00. Vous disposez néanmoins d'un délai minimum obligatoire et incompressible de 11 jours entre la validation de votre demande d'inscription par l'organisme de formation et votre entrée en formation.

Tarifs et financements de la formation

Les tarifs des formations sont consultables sur notre site internet. Un devis spécifique à votre demande vous est envoyé avant votre inscription. Nos formations sont toutes éligibles au CPF et donc 100% finançables.

Accessibilité à la formation

Toutes les formations se font dans nos locaux, à domicile, dans un espace de location de salle (accès handicapés) ou dans les entreprises de nos clients. Les modalités

d'accès et d'aménagement spécifiques à obligations réglementaires d'accueil du public dépendent du lieu où se déroule la formation (En entreprise, à domicile, à distance). Avant chaque formation Intra-entreprise ou au domicile du stagiaire, une liste de contrôle est envoyée au service formation ou au stagiaire lui-même afin de vérifier les points essentiels au bon déroulement de la formation. Dans le cas où nous sommes obligés de louer une salle, nous travaillons avec la société AK Space à la ville aux Dames. Il est, quoi qu'il arrive, demandé aux stagiaires de nous informer de leur handicap éventuel lors de la préinscription afin de pouvoir leur proposer une solution satisfaisante si les conditions ne nous semblent pas optimales.

Objectifs de la formation

- Développer ses compétences entrepreneuriales
- Développer ses compétences managériales
- Développer ses compétences commerciales et marketing
- Développer ses compétences en gestion RH
- Développer ses compétences en gestion financière
- Développer ses compétences technico-fonctionnelles (utiliser les outils, les procédures et les techniques)
- Développer toutes les compétences du chef d'entreprise.
- Passer à l'action, de manière encadrée, structurée et sécurisante.



Moyens pédagogiques à la formation

- Formation 100% sur mesure qualitative
- Un programme de formation individualisé
- Un formateur chef d'entreprise – Associé fondateur de plusieurs projets
- Entretiens individuels
- Questionnaire de parcours personnel/ professionnel
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.
- Calendrier de formation flexible
- Travail personnel :
 - o Recherche documentaire
 - o Questionnaire enquête terrain
 - o Rencontres de professionnels



CONSULTING

PLAN D'ÉTUDE PARCOURS CREATEUR - PILOTER MA JEUNE ENTREPRISE

NOS OUTILS POUR VOUS ACCOMPAGNER

Notre offre "Parcours créateur - Piloter ma jeune entreprise"

Grâce à des mises en application en situation réelle et à une familiarisation avec des nouvelles pratiques digitales, EC Consulting propose une nouvelle approche d'apprentissage afin de mieux comprendre les valeurs de l'entreprise, ses missions et son écosystème. Le stagiaire est en mesure de mener des stratégies d'entreprise diversifiées, de valoriser la société, pousser sa croissance et accroître ses profits.

Comment sont structurés les entretiens 1to1?

1. L'ORGANISATION DE VOTRE FORMATION

- La mise en place de votre projet s'organise sous la forme d'entretiens individuels avec votre consultant. Ce sont des entretiens de 2 à 3 heures chacun, répartis sur plusieurs semaines. Une fois que vous aurez établi votre planning avec votre consultant, vous effectuerez entre 5 et 8 entretiens ainsi que des travaux à distance analysés et corrigés par votre formateur.

2. LE DÉROULEMENT DES ENTRETIENS

- Les entretiens de chaque phase sont proposés sous forme d'ateliers de Coaching. Chaque rendez-vous se déroulent sur la base d'échanges. Ces échanges suivent une méthodologie structurée et vont être l'occasion d'aborder chaque étape de la création d'entreprise.

3. LES EXERCICES DE MISE EN SITUATION

- Ces exercices, ou « jeux pédagogiques » ont pour objectif de vous aider à préciser votre projet et à mettre en lumière les étapes validées et celles à venir.

4. LE TRAVAIL PERSONNEL

- A la suite de chaque entretien avec votre consultant, ce dernier vous confiera un petit travail individuel qui consiste soit à réfléchir sur des points particuliers, à l'aide de feuilles à remplir, soit à mener des recherches pour recueillir des informations spécifiques.

5. ET APRÈS ?

- Cet accompagnement permet d'apporter au futur entrepreneur toutes les bases nécessaires pour créer et gérer son entreprise. EC-Consulting s'engage à faire un point avec chaque stagiaire 1 an après le lancement du projet.

Suivis et évaluations personnalisés

- Analyse des besoins préformation
- Feuilles d'émargements signées par cours effectué
- Travaux personnels à réaliser : analysés et corrigés avec le formateur
- Questionnaire en ligne "Évaluation des acquis et du dispositif de fin de formation"
- Remise d'un bilan pédagogique personnalisé (attestation de fin de formation, attestation d'assiduité, bilan fin de formation, certificat de réalisation)

Contenu de notre offre "Parcours créateur - Piloter ma jeune entreprise"

Les étapes suivantes seront détaillées dans votre programme 100% sur mesure

1. ENTRETIEN PREALABLE

- Un questionnaire écrit
- Un entretien oral

2. LES COMPETENCES ENTREPRENEURIALES - EXTRAIT :

- Établir les stratégies de développement de l'entreprise.
- Faire le diagnostic des moyens disponibles et manquants (financiers, humains matériels, techniques) formalisés dans un plan d'affaires

3. LES COMPETENCES MANAGERIALES - EXTRAIT :

- S'imposer comme un leader.
- Suivre et contrôler la bonne atteinte des objectifs.

4. LES COMPETENCES COMMERCIALES ET MARKETING :

- Identifier des cibles commerciales en segmentant le marché.
- Définir une stratégie commerciale
- Écouter et identifier les attentes pour répondre à la demande et/ou enrichir l'offre.
- Fidéliser le client.

5. LES COMPETENCES EN GESTION DES RH - EXTRAIT :

- Gestion administrative RH
- Définir un besoin de recrutement.
- Planifier les ressources humaines.

6. LES COMPETENCES EN GESTION FINANCIERE - EXTRAIT

- Identifier/prévoir les besoins financiers de l'entreprise à court et long terme.
- Identifier les ressources possibles de financement à court et long terme.
- Anticiper les risques et la rentabilité en utilisant des outils prévisionnels.

START



Les points forts de la formation Accompagnement à la création d'entreprise"

- Formation 100% sur mesure qualitative.
- Accompagnement de bout en bout
- Un formateur chef d'entreprise – Associé fondateur de plusieurs projets.
- Calendrier de formation flexible.
- Modalités pédagogiques optimales
- Ateliers de coaching
- Rencontre de conseils spécialisés

Vous pouvez avoir besoin d'apprendre l'anglais ou une autre langue si votre business futur appelle des activités à l'international . EC-Consulting vous conseil Busuu gratuitement. La plateforme n'est pas simplement une plate-forme d'apprentissage. C'est aussi une communauté composée de plus de 90 millions d'utilisateurs, répartis dans plus de 190 pays. Les utilisateurs peuvent obtenir des commentaires en temps réel de locuteurs natifs sur des exercices écrits et oraux.

Un plan d'étude personnalisé

- Fixez vos objectifs
- Organisez votre emploi du temps
- Créez un Plan d'études
- Mise en pratique immédiate sur votre projet

Établissez votre plan d'étude en répondant aux questions

1. Quel est l'objectif principal de votre formation ?
2. Quels objectifs souhaitez-vous atteindre ?
3. Ou en êtes-vous dans votre projet ?
4. Quelle est la nature précise de votre projet ?
5. Avez-vous des moyens financiers ?
6. Quelles sont vos connaissances post formation ?
7. Quels sont les étapes qui vous posent problème à priori ?
8. Qui sont les personnes impliquées dans votre projet ?
9. Quels sont les risques de votre projet ?
10. Dans combien de temps souhaitez-vous lancer votre projet?

LES ÉTAPES DE LA CRÉATION D'UNE ENTREPRISE

DIGNOSTIC



ENTREPRENEURIAT



MANAGEMENT



COMMERCE



MARKETING



RH



FINANCE



LE LANCEMENT



Plan d'étude disponible pour les formations CPF
ou les plans de développement des compétences